

# Projekterfolg ohne Umwege

Stellenangebote bei TEAMWILLE



Wir suchen für unseren Bürostandort München einen

## Mitarbeiter im Bereich Trainingsmanagement (m/w/i)

Ihre Bewerbung mit vollständigen Bewerbungsunterlagen, unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und frühestem Tätigkeitsbeginn, schicken Sie bitte an **André Jakubiak** unter [employ@teamwille.com](mailto:employ@teamwille.com)

Ihre Fragen beantworte ich Ihnen gerne unter +49 163 700 066 3.

**Als wachsendes Unternehmen mit den Kernkompetenzen Projektmanagement und Training sind wir vor allem in der Automobil-, Sportartikel-, Handels- und IT-Branche tätig. Unsere Unternehmenskultur und Arbeitsweise zeichnet sich durch eine teamorientierte und partnerschaftliche Zusammenarbeit sowohl untereinander als auch mit unseren Kunden aus. Wir arbeiten mit einem namhaften und konstanten Kundenstamm regional in Süd- und Norddeutschland. Im Rahmen unserer Kundendiversifizierung beziehen wir geographisch die gesamte DACH Region ein und freuen uns auf Deine Unterstützung.**

Wir arbeiten als Projektmanager, Projektleiter, (agiler) Coach, Scrum Master, Projektberater, Projektoffice, Trainer und Moderator in nationalen und internationalen Projekten, um mit unseren Kunden einen Projekterfolg ohne Umwege zu garantieren. Dies gelingt uns, indem wir vor allem die Teamarbeit der Beteiligten als Erfolgsfaktor für die Projekte fördern und optimieren.

### **Abwechslungsreich und komplex - Dein Verantwortungsbereich ist vielfältig**

Als Mitarbeiter im Trainingsmanagement bist Du für den Wohlfühlfaktor unserer Kunden verantwortlich. Mit Deiner ausgeprägten Kunden- und Dienstleistungsorientierung und Deinem offenen Auftreten meisterst Du den Umgang mit unseren Kunden freundlich und souverän. Als Erstkontakt übernimmst Du die Beratung von Interessenten, erstellst Angebote und führst diese vertrieblich zum Erfolg. Sicher und verlässlich organisierst Du Trainings und Workshops und steuerst dafür proaktiv die Trainer und Teilnehmer. Die Unterstützung der Trainer, bei Bedarf auch inhaltlich, ist dabei für dich selbstverständlich.

### **Du weißt, worauf es ankommt – Dein Profil zeigt es allen!**

- Du hast eine erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder ein Studium im Bereich Vertrieb/Marketing
- Erste Erfahrung im Assistenzbereich oder im Vertrieb von Dienstleistungen oder im Trainings-/Veranstaltungsmanagement kannst du erfolgreich belegen
- Mit deiner ausgeprägten Kunden- und Dienstleistungsorientierung und deinem offenen Auftreten meisterst du den Umgang mit Kunden freundlich und souverän
- Du besitzt eine sehr schnelle Auffassungsgabe von komplexen Situationen sowie eine sorgfältige, strukturierte Arbeitsweise und ein hohes Qualitäts- und Verantwortungsbewusstsein
- Du begegnest neuen Herausforderungen offen und löst sie kreativ und strukturiert
- Deine Kommunikationsfähigkeit im Umgang mit unterschiedlichen Interessenparteien sowie Deine Fähigkeiten zur zielgruppengerechten Aufbereitung und Strukturierung von Informationen sind exzellent
- Du besitzt ausgezeichnete Microsoft Office Kenntnisse (insbesondere Excel und Power Point)
- Dein hohes Maß an Sozialkompetenz, Selbstorganisation, Einsatzbereitschaft,





# Projekterfolg ohne Umwege

Stellenangebote bei TEAMWILLE



Verlässlichkeit und Eigenverantwortung erleichtern Dir die Zusammenarbeit mit unseren Kunden sowie in unserer eigenen – in großen Teilen selbstorganisierten – Unternehmenskultur

- Deine guten Englischkenntnisse hast du bereits in unterschiedlichen beruflichen / studentischen Situationen einsetzen können

## **Individuell und nachhaltig - Deine Zukunft bei uns kann sich sehen lassen**

- Als Weiterbildungsanbieter legen wir größten Wert auf die persönliche und fachliche Weiterentwicklung unserer Kollegen und bieten alle Qualifizierungsangebote auf höchstem Niveau
- Wie bieten anspruchsvolle und vielfältige Tätigkeiten in einer der schnellst wachsenden Branchen, in einem der dort führenden Unternehmen
- Ein leistungsorientiertes Vergütungsmodell, flexible Arbeitszeitmodelle und umfassende Sozialleistungen sind die Basis einer Zusammenarbeit
- Unsere unternehmerische Verantwortung spiegelt sich u.a. in der Gestaltung unseres nachhaltigen Fuhrparks und unserem sozialen Engagement für und mit unterschiedlichen Organisationen und der Haltung, mit der wir unserem Gegenüber begegnen

